Revista AES

2025

N°443

Asociación de Estaciones de Servicio de La República Argentina

Editorial: El GNC no está en la agenda del consumidor Es imperioso darle al GNC el lugar que tuvo

YPF amplía la disponibilidad de **Azul 32** en todo el país

Implicancias técnicas para el sector de combustibles

Lanzamiento de **"Comunidad Nodo"**

Acuerdo estratégico para la **refinería de Campana**

Central Puerto y Axion Energy apuestan por energía renovable

FOCA SoftWare

DEBO®

Estaciones de Servicio

EXCLUSIVO PARA ESTACIONES DE SERVICIO

DEBO® Head Office Integral (para grupo de estaciones)
Administración centralizada de Ventas, Compras, Productos, Clientes y Proveedores.

DEBO® Back Office Integral (para la estación)
Gestión de todas las operaciones de ventas, compras, contabilidad, bancos, stock, etc.

- Recuento de stock con dispositivos móviles
- Business Intelligence DEBO®
- Alarmas sobre eventos específicos
- Facturación Eléctronica
- Cambio de pecios automático en combustibles
- Firma digital de documentos
- Integración con LAPOS, POSNET, MERCADOPAGO, TODOPAGO, TARJETA FLOTA, VERAZ
- Módulo distribuidor
- Mesa de Ayuda 7x 24

Foca.Software FocaSoftware Foca-Software

Paso de Los Andes 1874 Ciudad-Mendoza
0261-4236208 / 011-59176060

www.focasoftware.com
ventas@focasoftware.com

El GNC no está en la agenda del consumidor
Es imperioso darle al GNC el lugar que tuvo

Todas las estadísticas, del segmento GNC, están estancadas y a la baja. Desde SEP/2024 a AGO/2025 el promedio de las conversiones vehiculares está **4.809 por mes.** Es un dato preocupante porque no consigue mantener constante el parque automotor convertido a GNC.

Desde el año pasado a éste se han perdido alrededor de **100.000 vehículos** convertidos debido a la obsolescencia del parque automotor como a los costos asociados al renovar la oblea obligatoria como son las válvulas y las pruebas hidráulicas. El total de vehículos circulando a GNC es de **1.453.668.**

Hoy la ventaja competitiva del GNC vs. nafta grado 2 es excelente. En la Ciudad de Buenos Aires, el precio de un metro cúbico de GNC es entre el **32% y el 38%** del precio de un litro de nafta súper. Además, un metro cúbico de GNC tiene mayor rendimiento que un litro de nafta grado 2.

En el interior del país se mantiene una relación similar. El GNC tiene un precio mayor pero también lo tiene la nafta súper.

El mayor desafío que tiene la industria del GNC es su continuidad. Vemos en forma alarmante, en Brasil, como el GNC viene en caída libre desde 2020. La principal causa es el precio del GNC que fue aumentando hasta llegar al precio de la nafta súper, desmotivando al consumidor a convertir su auto naftero a GNC.

No tiene sentido económico invertir en la conversión vehicular y obtener un mismo precio en el combustible gaseoso que en el líquido.

Debemos poner nuevamente al GNC en la agenda del consumidor. Hoy no está presente por diversos motivos. Por nombrar algunos:

1) Inexistencia de publicidad para las conversiones.

2) Falta de líneas de crédito para financiar el equipo de conversión.

3) El consumo de nafta es sustancialmente menor en los nuevos vehículos.

4) Noticias negativas por falta de suministro en las escasas estaciones de carga de GNC con servicio interrumpible y en menor medida por la interrupción en el servicio firme.

5) Pérdida de la garantía de fábrica por la conversión a GNC.

6) Escasa colaboración entre los sujetos del GNC: se requiere que el conjunto de los actores del GNC tenga una visión compartida del futuro y no sean meros compartimentos estancos.

El futuro del GNC depende de las acciones que todos los sujetos interesados empecemos a ejecutar.

Luis María Navas

Editor Asesor Legal de AES

Especialista en Derecho Energético
Abogado (Pontificia Universidad Católica Argentina)
Posgrado en Negociación y Resolución de Conflictos (CPACF)
Magister en Derecho Administrativo (Universidad Austral)
Diplomatura en Energía
Diplomatura en Derecho Procesal

lnavas@aesargentina.com

Actividades Profesionales y Académicas:
*Asesoramiento legal a los sujetos de la actividad del gas natural y gas natural comprimido; combustibles líquidos y bio-combustibles.
*Actuaciones administrativas ante el Ente Nacional Regulador del Gas y el Ministerio de Energía y Minería. Litigante en los fueros: Nacional, Federal, y Contencioso Administrativo y Tributario de la CABA.
* Representante Legal de distintos sujetos de la actividad privada.
* Participación en Congresos de Gas Natural Vehicular en Europa y USA.
* Especialista en cuestiones legales de Medio Ambiente.
* Participación en los seminarios de FORUM de Energía Eléctrica y Gas Natural.
* Expositor en numerosos encuentros sobre Gas Natural.
* Experto en bocas de expendio de combustibles líquidos y duales.

AES – Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina
Personería Jurídica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961).
Presidente Honorario: Alberto J. M. Da Rocha

Consejo Directivo

Presidente: Carlos Daniel Madrazo
Secretario: Domingo Ciaramella
Vicepresidente: María Cristina Isabelli
Tesorero: José Ciaramella
Protesorero: Néstor Martín Barbarulo
Secretario de Actas: Fernando Daniel Pagano
Vocales Titulares: Carlos Vázquez y Alberto Roccatagliata
Vocal Suplente: Susana María García
Revisores de Cuenta: Eduardo Guillermo Annes; Héctor Julio Annes, y Mauro A. Osorio.
Secretaría Administrativa: Consultas e informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19
Av. Belgrano 3700 – (C1210AAR) CABA

4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2965
aes@aesargentina.com
www.notiaes.com

Servicios profesionales para socios

Asesoramiento Integral en Estaciones de servicio, duales, líquidos y GNC

• Dr. Luis María Navas
Tel: 5032-9104 – 15 6043-5475

Asesoría Letrada
• Dra. Laura Iris Rosatto
Tel: 4957-2711 / 4931-2765

Asesoría Legal Laboral
• Dr. Jorge Macri
Tel: 4371-6691
Lun/Mie/Vie de 15 a 19 hs.

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas
• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona
Tel: 4371-2488

Departamento Técnico de seguros
• Julio César Alarcón (Fundador de Grupoinfopas, especialistas en Seguros)
Tel: 4952-6167
Cel: 15 6979-4056

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral
• Ing. Susana Caputo y Arq. Carlos Rosas
Tel: 4775-7250

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

SERVICIO DE INFORMES DE RIESGOS CREDITICIOS:
Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas o jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e-mail o telefónicamente.

DECONEWS

CONVENIENCE RETAILING S.A.

Renová tu tienda y atraé más clientes.

- Mobiliario para estaciones de servicio
- Cotización en 24 hs.
- Instalamos en todo el país
- Garantía por un año
- Financiación disponible

Solicitá tu cotización al: +54 9 249 462-4430

Contenido

Implicancias técnicas para el sector de combustibles

08

Lanzamiento de “Comunidad Nodo”

03

El GNC no está en la agenda del consumidor

Es imperioso darle al GNC el lugar que tuvo

04

Consejo Directivo

16

Central Puerto y Axion Energy apuestan por energía renovable

26

YPF amplía la disponibilidad de Azul 32 en todo el país

28

YPF acelera su transformación digital y convierte su app en una billetera virtual interoperable

32

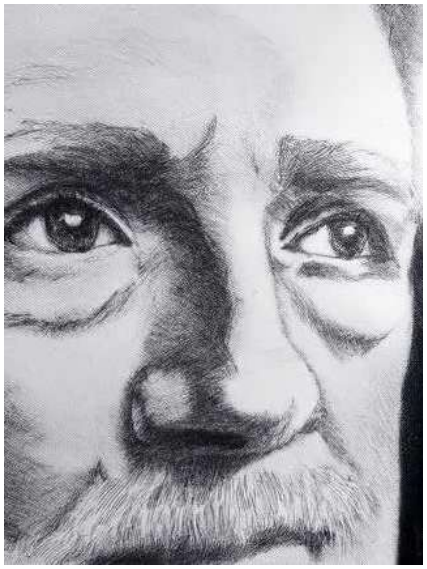
Argentina alcanzó un récord histórico en generación de energías renovables

36

Estadísticas

42

No entres dócilmente en esa buena noche



Editor
Dr. Luis María Navas

Responsable Comercial
Jorge Cravero
11 15 2534-3103
jcravero@aesargentina.com

Director
Carlos Daniel Madrazo
Presidente de AES

Dirección y Redacción
Av. Belgrano 3700
4957-2711 / 4931-2765
Fax: 4957-2925
aes@aesargentina.com
www.notiaes.com

Registro de la Propiedad Intelectual N° 1.321.592

Revista AES se distribuye - desde 1962 – gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegas, y empresas privadas – nacionales y extranjeras – vinculadas, directa o indirectamente, al expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar – total o parcialmente las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material, está permitido si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

Implicancias técnicas para el sector de combustibles

Lanzamiento de “Comunidad Nodo”

La Provincia de Córdoba presentó la “Comunidad Nodo”, una iniciativa público-privada destinada a impulsar el uso de GNC y biogás en la movilidad y el transporte, con el objetivo de diversificar la matriz energética del transporte, reducir costos logísticos y aprovechar la capacidad gasífera nacional.

El acto contó con participación de autoridades provinciales, representantes de la industria del gas, operadores de estaciones de servicio y cámaras del transporte.

Objetivo estratégico y alcance

La Comunidad Nodo se plantea como una plataforma de articulación (Estado — industria — usuarios) para acelerar despliegues de infraestructura de GNC y la incorporación de biogás en estaciones y flotas. Los comunicados oficiales y la cobertura indicaron que la iniciativa busca trasladar al sector movilidad parte del potencial gasífero del país y fomentar inversiones privadas en estaciones, logística y conversiones de flota.

Implicancia técnica clave: no es sólo una campaña de promoción: incluye compromisos para desarrollar capacidad de compresión, puntos de despacho (estaciones) y —a mediano plazo— cadenas de suministro que permitan incorporar biogás (RNG) en la red de abastecimiento del transporte.

Infraestructura crítica requerida

Para que la transición propuesta tenga impacto operativo real, hay tres capas infraestructurales que demandan inversión y coordinación técnica:

1. **Capacidad de compresión y almacenamiento** — estaciones de GNC requieren compresores de alta disponibilidad, tanques intermedios y sistemas de control de presión apropiados para atender flotas de buses y camiones de mediano porte. La planificación debe contemplar picos diarios y mantenimiento preventivo.
2. **Transporte y logística del gas** — dependencia de redes y capacidad de transporte desde puntos de producción (incl. Vaca Muerta) hasta centros de carga y estaciones. Si se incorpora biogás, hace falta infraestructura de inyección, certificación de

trazabilidad y posible blending.

3. **Adaptación de estaciones de servicio** — obras civiles, adecuación electromecánica y formación de personal, además de sistemas de facturación y fiscalización (medidores, custodias, seguridad). Muchas estaciones requerirán reinversión para operar como multiproducto (GNC + combustibles líquidos).

Calidad del combustible y biogás: retos técnicos y regulatorios

- **Calidad del GNC:** mantener especificaciones de metano, humedad y calorías es crítico para prestaciones y emisiones. Las variaciones en poder calorífico exigen calibraciones de motores y controles de inyección.
- **Biogás / RNG:** su incorporación exige procesos de purificación (remoción de CO_2, H_2S, humedad), certificación de contenido energético y trazabilidad para créditos ambientales. Además, se necesitan normas claras para el blending (porcentaje máximo) y para la certificación de origen.
- **Regulación y fiscalización:** la interoperabilidad de estaciones y el control comercial requerirán coordinación con Enargas y autoridades provinciales para permisos, mediciones y subsidios/ estímulos.

Impacto operativo y económico para jugadores del sector

- **Operadores de estaciones:** la oportunidad está en reconvertir estaciones y sumar servicios (GNC, dispensers de biometano). Deben modelar inversiones (capex) en compresión y retorno en función de la demanda proyectada por flotas.
- **Transportistas / flotas:** para buses urbanos, transporte de cargas y vehículos pesados, el GNC/biogás ofrece reducción de costo por km y potencial menor huella de CO_2, pero requiere

LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO **VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR** | **LOSIYCIA.COM.AR**

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE

GILBARCO VEEDER-ROOT

planificación de rutas con disponibilidad de abastecimiento y posible inversión en conversiones o adquisición de vehículos de fábrica.

- **Productores de gas / generadores de biogás:** deben asegurar estándares de calidad, contratos de suministro y mecanismos de certificación (garantías de origen) para monetizar el biogás como combustible para movilidad.

Riesgos técnicos y operativos

- **Cuellos de botella en compresión o en transporte** que provoquen falta de abastecimiento en horarios críticos.
- **Variabilidad del poder calorífico** entre lotes que afecte consumos y mantenimiento de motores.
- **Ausencia de marcos de incentivos estables** que reduzcan la adopción privada y la recuperación de inversiones.
- **Necesidad de capacitación y protocolos de seguridad** para operación y respuesta ante fugas/accidentes en estaciones GNC/ biogás.

ICONVIEW
Soluciones Informáticas

Creando soluciones a la medida de cada necesidad en:

- ✓**Consultoría**
- ✓**Seguridad Informática**
- ✓**Mantenimientos**
- ✓**Auditorías Informáticas**
- ✓**Redes**
- ✓**Virtualización**
- ✓**Sistemas Windows y Linux**
- ✓**Protección de datos**
- ✓**Venta e instalación**
- ✓**Licenciamiento de software**

info@iconview.com.ar
www.iconview.com.ar
011 15 4144 5141
011 15 6458 8048

Recomendaciones técnicas para el sector de combustibles

1. **Mapear corredores de demanda:** identificar rutas y áreas con mayor concentración de flotas para priorizar estaciones de alta capacidad.

2. **Plan de inversión por fases:** priorizar estaciones piloto de alta utilización (terminales de bus, nodos logísticos) con medición de KPIs (fill rate, tiempo de llenado, costo/km).

3. **Desarrollar especificaciones técnicas unificadas:** para compresores, tanques, medidores y purificación de biogás que faciliten interoperabilidad entre operadores.

4. **Crear esquemas de certificación y trazabilidad del biogás:** para permitir créditos ambientales y cumplimiento regulatorio.

5. **Programa de capacitación y seguridad:** para técnicos de estación, personal de mantenimiento y bomberos locales, incluyendo simulacros de emergencia.

6. **<u>Modelos comerciales flexibles</u>:** contratos de suministro a largo plazo y esquemas de co-financiación público-privada para mitigar riesgo de inversión inicial.

Indicadores a monitorear en los próximos 12–24 meses

- Número de estaciones habilitadas o reconvertidas para GNC/ biogás.
- Volumen mensual de GNC y m^3 de biogás inyectado/ despachado.
- Reducción estimada de CO_2 equivalente por km en flotas adheridas.
- Tiempo medio de llenado y tasa de fallas de compresores. Monitorear estos indicadores permitirá ajustar inversiones y políticas de incentivo.

Acuerdo estratégico para la refinería de Campana

Central Puerto y Axion Energy apuestan por energía renovable

En un paso significativo hacia operaciones industriales más sustentables, la eléctrica Central Puerto y la refinadora Axion Energy firmaron un acuerdo para que el 25 % del consumo energético de la refinería de Campana provenga de fuentes renovables.

A continuación, todos los detalles, impacto, desafíos y lo que implica este pacto, dirigido especialmente al sector de los combustibles, que exige tanto eficiencia como responsabilidad ambiental.

Qué establece el acuerdo

- **Vigencia**: 5 años.
- **Volumen comprometido**: Unos **60 GWh/año** serán suministrados por Central Puerto hacia Axion Energy mediante activos renovables.
- **Porcentaje del consumo afectado**: 25 % del total de energía que consume la refinería de Campana.
- **Origen de la energía**: Producida por centrales solares y eólicas de Central Puerto ubicadas en el sur de Buenos Aires, Córdoba, y Salta.
- **Certificación**: Se emitirán Certificados Internacionales de Energía Renovable (I-REC – *International Renewable Energy Certificates*), lo que da transparencia al origen de la energía.

Beneficios previstos e impactos

- **Reducción de emisiones de CO_2**: Se estima que durante la vigencia del contrato Axion evitará emitir aproximadamente **124.700 toneladas de CO_2**.
- **Mejora de la huella ambiental y reputacional**: Para Axion es parte de su estrategia de sostenibilidad, eficiencia y mayor alineamiento con estándares internacionales, lo que puede tener beneficios de mercado, reguladores e inversores.
- **Diversificación energética**: Para Central Puerto, consolida el rol de sus parques renovables y la capacidad de responder a demanda industrial con contratos de largo plazo. Esto es cada vez más relevante en el contexto argentino, donde la transición y los precios de los combustibles/importaciones son temas sensibles.

Desafíos técnicos y operativos

El acuerdo, si bien tiene un perfil alentador, enfrenta desafíos propios del mundo energético e industrial:

1. **Variabilidad y garantización del suministro renovable**
   Las fuentes eólica y solar están sujetas a variaciones horarias y estacionales. Para que Axion reciba efectivamente el 25 % renovable, es probable que se requiera un mix o mecanismos de respaldo energético, almacenamiento, o contratos de potencia/ flexibilidad.

2. **Integración al sistema eléctrico**
   Que la energía renovable generada llegue con regularidad, calidad, tensión/voltaje adecuados, sin interrupciones, y que esté compatible con las necesidades de la planta (por ejemplo, demandas pico, estabilidad eléctrica).

3. **Costos y estructura de precios**
   Las renovables ya tienen costos competitivos en muchos

TAN - NAF

Limpieza y Reparación de Tanques

Limpieza por turbulencia. Retiro de residuos peligrosos con protocolo OPDS
Limpieza desde el interior del tanque. (Retiro de contaminantes)
Pulido y revestimiento con Epoxi (Remover y retirar todo oxido contaminante)
Pulido y revestimiento con Epoxi y tela, reparando todo tipo de pinchaduras
Instalación de tanques; surtidores; telemedición; rejillas anti derrame; etc
Reparaciones en general
Limpiezas de derrames, mantenimiento de playones
NO ES limpieza Convencional, **ÚNICA EN EL PAÍS**

11 5152 6584 tan-naf_limpyinstdetanques@hotmail.com.ar

mercados, pero contratos de este tipo implican negociar tarifas estables frente a fluctuaciones de precios eléctricos, costos de transporte/transformación, costos de certificación (I-REC), posibles recargos de integración.

4. **Certificación y trazabilidad**
   El uso de certificados I-REC será crítico para acreditar ante terceros (mercados, regulaciones internacionales, financiamiento) que cierta cuota de energía es "limpia". Hay que asegurar auditorías, medición, trazabilidad desde la generación hasta el consumo real en Campana.

5. **Regulación, incentivos y política energética**
   El contexto regulatorio argentino (tarifas eléctricas, subsidios, impuestos, permisos ambientales) influye decisivamente. Además, las políticas energéticas nacionales y provinciales (leyes, incentivos fiscales, mecanismos de mercado) pueden facilitar o encarecer los costos de esta transición.

Significado para el sector de combustibles

- **Presión para descarbonizar**: Este tipo de acuerdos marcan precedentes para que otras refinerías o plantas petroquímicas adopten componentes renovables en su matriz energética, especialmente cuando los consumidores o stakeholders demandan productos más "verdes".
- **Competitividad y costo-interno**: Si

los costos de energía renovable para Axion son sostenibles, puede reducir su costo unitario de producción (o al menos estabilizarlo), lo que es vital ante los vaivenes de los combustibles fósiles importados o los precios internacionales del crudo.

- **Posicionamiento ante reguladores e inversores**: Los compromisos con sostenibilidad (reducción de emisiones, uso renovable, certificaciones) cada vez pesan más en los financiamientos (bancos, fondos verdes, inversores ESG) y en la aceptación social/regulatoria de operaciones industriales.

Variables de seguimiento

Para evaluar si el acuerdo resulta exitoso (o corregir sobre la marcha), estos indicadores deberán ser monitoreados:

Indicador	Qué medir
Energía renovable entregada vs comprometida	Que los 60 GWh/año realmente se suministran, en cantidad y calidad
Emisiones evitadas acumuladas	Verificación del cálculo de 124.700 t CO_2, medición independiente
Costos energéticos totales de la refinería	Comparar costos antes y después, incluyendo primas o tarifas por renovables
Fiabilidad del suministro	Interrupciones, variabilidad, necesidad de respaldo
Certificaciones I-REC aplicadas y aceptadas	Que realmente avalen los reclamos comerciales o de mercado de Axion

Contexto y comparaciones

- No es la primera iniciativa de Axion con energías limpias: también viene desarrollando **paneles solares en estaciones de servicio**, y mejoras de eficiencia energética dentro de la planta de Campana.
- Formato similar de acuerdos PPA ("**Power Purchase**

ALARCON - BRAÑA

Productores de Seguros

ART
Responsabilidad Civil
Incendio
Seguro de Vida Obligatorio
Seguro de Vida Ley de Contrato
Robo
Caución
Accidentes Personales
Seguro Ambiental Obligatorio (SAO)

Mejoramos la cobertura de su auto y bajamos su costo

Más de 40 años de trayectoria en el mercado asegurador

Av. Corrientes 1965 Piso 3 "M" (1045) CABA
011 4952-6167
infopas@speedy.com.ar alarcon.brana@yahoo.com.ar
Mensajes durante las 24 horas: 15 6979-4056

Agreement") privados con centrales renovables se está volviendo más habitual en Argentina, como parte de la tendencia global hacia reducir emisiones y cumplir compromisos climáticos.

El contrato entre Central Puerto y Axion Energy para que un 25 % del consumo de la refinería de Campana provenga de fuentes renovables representa un paso concreto hacia la **transición energética del sector de los combustibles**.

Es un ejemplo de cómo compañías con gran consumo energético pueden incorporar exigencias ambientales sin (aparentemente) comprometer confiabilidad operativa. Sin embargo, **su éxito dependerá de la ejecución técnica** (suministro, certificados, precios) y del marco regulatorio que lo rodea.

EZ
Estudio Zona

Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio

Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorias de Gestión
- Auditorias de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial

Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina
Tel.: 4371-2488 - Rotativas
E-mail:info@estudiozona.com.ar

YPF amplía la disponibilidad de Azul 32 en todo el país

YPF anunció la ampliación de la disponibilidad de Azul 32, el fluido de urea utilizado en vehículos diésel con tecnología de Reducción Catalítica Selectiva (SCR) que reduce las emisiones contaminantes.

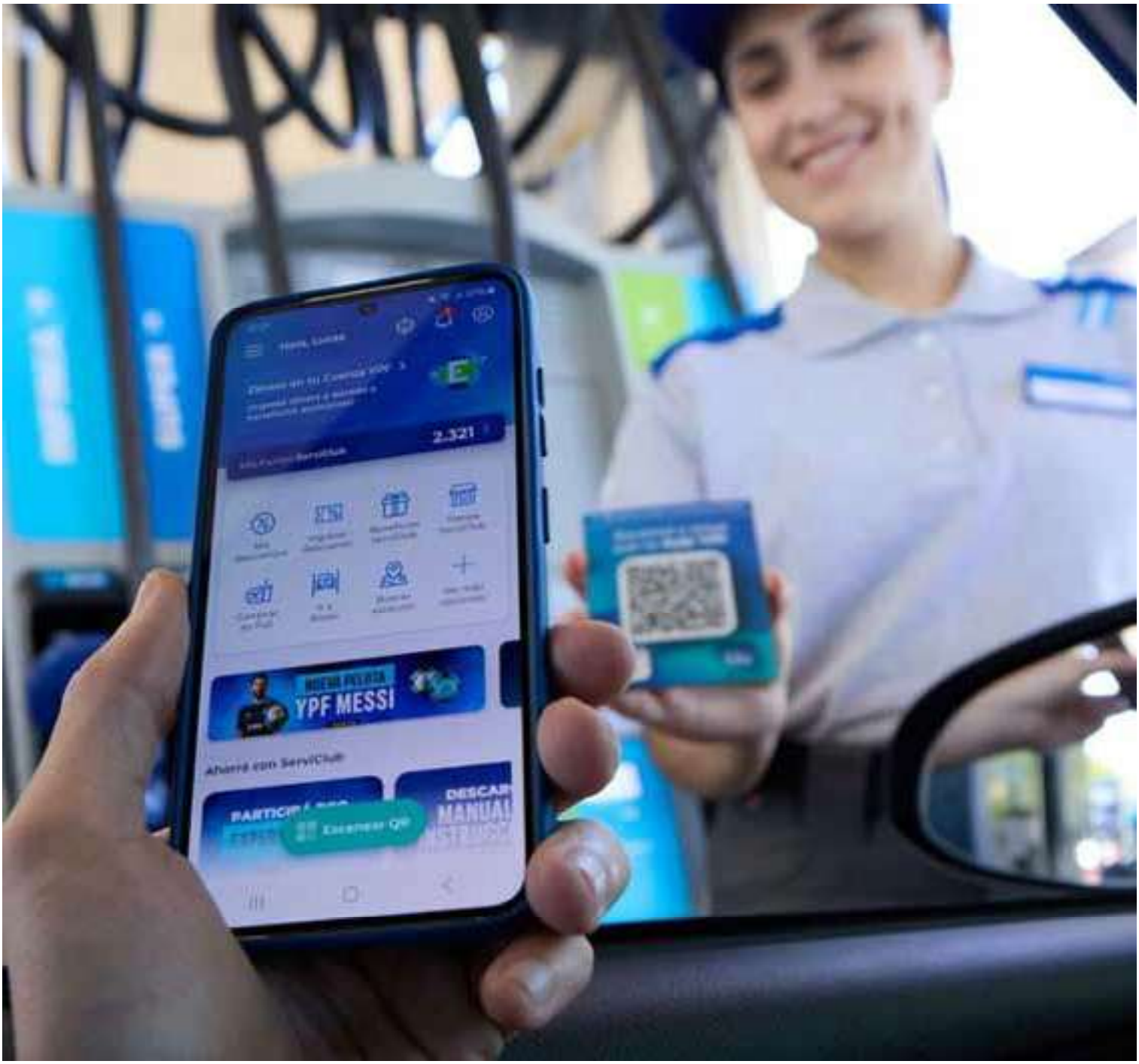
Desde este mes, el producto puede cargarse **directamente desde surtidor en más de 80 estaciones de servicio** de la red YPF en todo el territorio nacional.

Hasta hace poco, Azul 32 se comercializaba únicamente en bidones o envases especiales. La incorporación del sistema de surtidor simplifica el abastecimiento, ya que permite **cargar el agente reductor junto con el combustible**, optimizando tiempos y operaciones para transportistas y flotas pesadas.

El producto, fabricado por YPF bajo la norma **ISO 22241-**, cuenta con licencias **AdBlue® (VDA)** y certificación del **American Petroleum Institute (API)**, lo que garantiza su pureza y compatibilidad con los motores Euro 5.

Con esta expansión, YPF busca **mejorar la eficiencia operativa del transporte pesado** y favorecer el cumplimiento de los estándares ambientales vigentes. Los usuarios pueden consultar las estaciones con disponibilidad de Azul 32 a través de la aplicación o el sitio web de YPF.

YPF acelera su transformación digital y convierte su app en una billetera virtual interoperable



La petrolera nacional relanza su **aplicación móvil** con funciones financieras completas: **transferencias, pagos de servicios y uso en dólares**.

Con esta movida, YPF se posiciona como un actor clave no solo en energía, sino también en el ecosistema fintech argentino.

En una jugada que redefine los límites entre la energía y las finanzas digitales, **YPF anunció el relanzamiento de su App**, que dejará de ser solo una herramienta de fidelización para transformarse en una **billetera virtual full-service**. Con millones de usuarios activos y una red de estaciones de servicio en todo el país, la compañía busca aprovechar su alcance para ingresar de lleno al terreno del dinero electrónico.

La novedad más destacada es la **habilitación de transferencias a cuentas externas (CBU/CVU)**, lo que permitirá enviar y recibir dinero con cualquier banco o billetera digital del país. A esto se suma la **posibilidad de pagar servicios básicos** —como luz, gas, agua o telefonía— directamente desde la aplicación.

El proyecto fue desarrollado por **YPF Digital (YDI)**, el brazo tecnológico de la compañía, y convierte a YPF en **la primera empresa energética argentina en ofrecer una billetera interoperable**, capaz de competir con las principales fintech del mercado.

Un hub financiero sobre ruedas

Hasta ahora, la App YPF funcionaba principalmente como medio de pago de combustible y acumulación de puntos. Con el nuevo sistema, los usuarios podrán **gestionar dinero en forma integral**, realizando transferencias, recargas y pagos sin salir del entorno YPF.

Entre las próximas actualizaciones figura una función denominada **"tanque lleno"**, que permitirá cargar combustible sin indicar un monto específico. En caso de que la carga sea menor al valor previsto, el sistema **reembolsará automáticamente la diferencia**.

La dolarización también llegó al surtidor

El relanzamiento de la App se enmarca en una estrategia más amplia que responde al fenómeno de **bimonetarismo creciente** en la economía argentina. En semanas recientes, YPF incorporó la opción de **pago en dólares** a través de la misma plataforma, para usuarios con cuentas bancarias en esa moneda.

El sistema permite **fondear saldo en dólares** y utilizarlo exclusivamente dentro de la red de estaciones, tiendas Full o Boxes, sin conversión previa ni retiro de efectivo. Las transacciones se realizan al **tipo de cambio comprador del Banco Nación**, asegurando transparencia y trazabilidad.

Aunque esta funcionalidad mantiene límites operativos —los fondos solo pueden usarse dentro del ecosistema YPF—, demostró la **capacidad tecnológica y de seguridad** de la empresa para gestionar

operaciones complejas en entornos financieros regulados. El paso siguiente, ahora concretado, fue la **interoperabilidad total en pesos**.

Innovación y liderazgo en precios

Más allá de su salto digital, **YPF sigue liderando el mercado por su política de precios**, que históricamente actúa como referencia para todo el sector. En el Área Metropolitana de Buenos Aires y los principales centros urbanos, la petrolera mantiene **los valores más competitivos**, tanto en la nafta Súper como en la Infinia.

Según referencias de mercado, la **Infinia**, su combustible premium, se ubica entre **3% y 7% por debajo** de las opciones equivalentes de Shell o Axion, diferencia que se traduce en un ahorro significativo para los consumidores frecuentes.

Este liderazgo en precios, sumado a una propuesta digital moderna y funcional, **fortalece el vínculo de YPF con millones de usuarios** y consolida su transición hacia un modelo de movilidad integral, donde **la carga de combustible, los pagos y la gestión financiera conviven en un mismo ecosistema**.

Argentina alcanzó un récord histórico en generación de energías renovables

El domingo 19 de octubre, Día de la Madre, Argentina vivió un hito en su transición energética: las fuentes renovables abastecieron el **44,28% de la demanda eléctrica nacional**, según datos oficiales de **CAMMESA**.

A las 12:50 horas, el **Sistema Argentino de Interconexión (SADI)** registró una generación récord compuesta por **3.495 MW eólicos**, **2.015 MW solares**, **233 MW hidráulicos menores** y **154 MW de bioenergía**. En conjunto, la energía eólica y solar —las llamadas fuentes variables— cubrieron el **41,4%** de la demanda, un valor sin precedentes.

El avance también se reflejó en la región integrada con Uruguay, donde la participación combinada renovable alcanzó un **41,9%** de la demanda total, evidenciando una creciente integración energética regional.

Aunque se trató de un momento puntual de alta producción y baja demanda, el episodio confirma el potencial del país para superar

con creces la meta establecida por la **Ley 27.191**, que exige que las renovables cubran al menos el **20% del consumo eléctrico antes de**

fin de 2025.

El desafío ahora es sostener y ampliar estos logros. Para consolidar una cobertura renovable permanente por **encima del 30%**, será clave fortalecer la infraestructura de transmisión, s**umar sistemas de almacenamiento** y mantener un marco de inversión previsible.

El récord del 19 de octubre demuestra que la transición energética argentina avanza, y que **el futuro de la electricidad limpia está más cerca** de lo que parecía.

Estadísticas

ESTACIONES BLANCAS

Septiembre 2025

Provincia	Tipo Boca de Expendio		Total
	Líquido	Dual	
Buenos Aires	177	71	248
Caba	6	3	9
Catamarca	3	3	6
Chaco	19		19
Chubut	22		22
Córdoba	115	42	157
Corrientes	29		29
Entre Ríos	67	12	79
Formosa	10		10
Jujuy	5	6	11
La Pampa	59	2	61
La Rioja	9		9
Mendoza	16	18	34
Misiones	9		9
Neuquén	6		6
Río Negro	11	2	13
Salta	9	4	13
San Juan	12	5	17
San Luis	6	7	13
Santa Cruz	3		3
Santa Fe	175	25	200
Santiago del Este	13	8	21
Tierra del Fuego	1		1
Tucumán	9	16	25
TOTAL	**791**	**224**	**1015**

Fuente: Secretaría de Energía

ADEFA

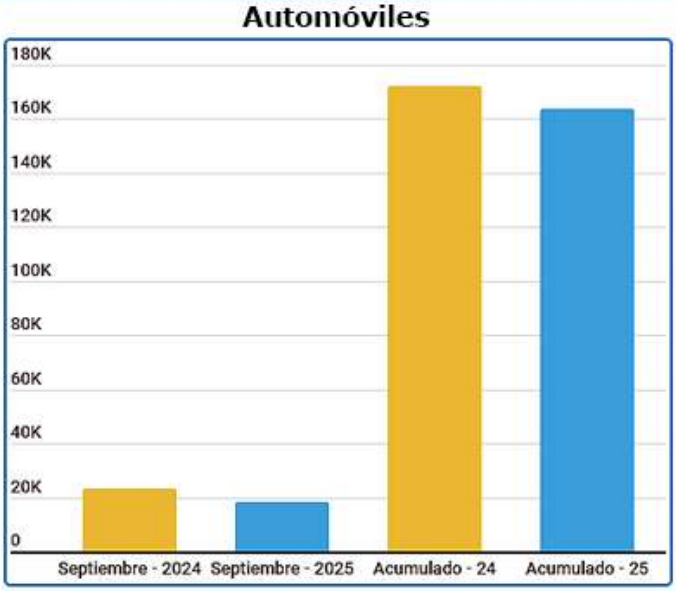
Asociación de fábrica de automotores

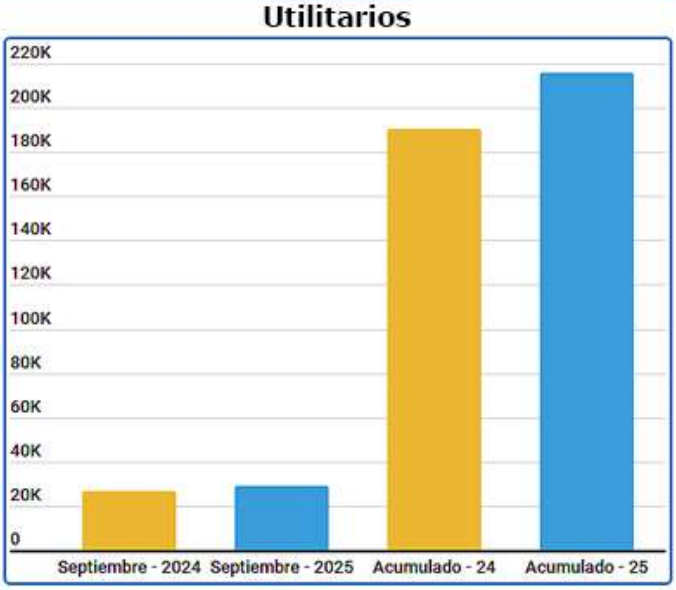
Ventas a Concesionarios

Período	2024	2025	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	15.942	34.089	18.147	113,8%
Febrero	33.234	45.617	12.383	37,3%
Marzo	30.176	47.915	17.739	58,8%
Abril	22.450	52.621	30.171	134,4%
Mayo	27.851	58.952	31.101	111,7%
Junio	32.333	59.807	27.474	85,0%
Julio	33.043	50.186	17.143	51,9%
Agosto	38.682	51.766	13.084	33,8%
Septiembre	44.488	54.267	9.779	22,0%
Sub Total	278.199	455.220	177.021	63,6%
Octubre	43.627			
Noviembre	40.118			
Diciembre	49.462			
TOTAL	411.406			

ADEFA
Producción 2024/25 por segmento

	sep-24	sep-25	Var. %	Acumulado 2024	Acumulado 2025	Var. %
Automóviles	23.199	18.385	-20,80%	172.263	163.525	-5,21%
Utilitarios	26.412	28.723	8,70%	190.170	215.718	13,40%
Total	**49.611**	**47.108**	**-5,00%**	**362.433**	**379.243**	**4,60%**

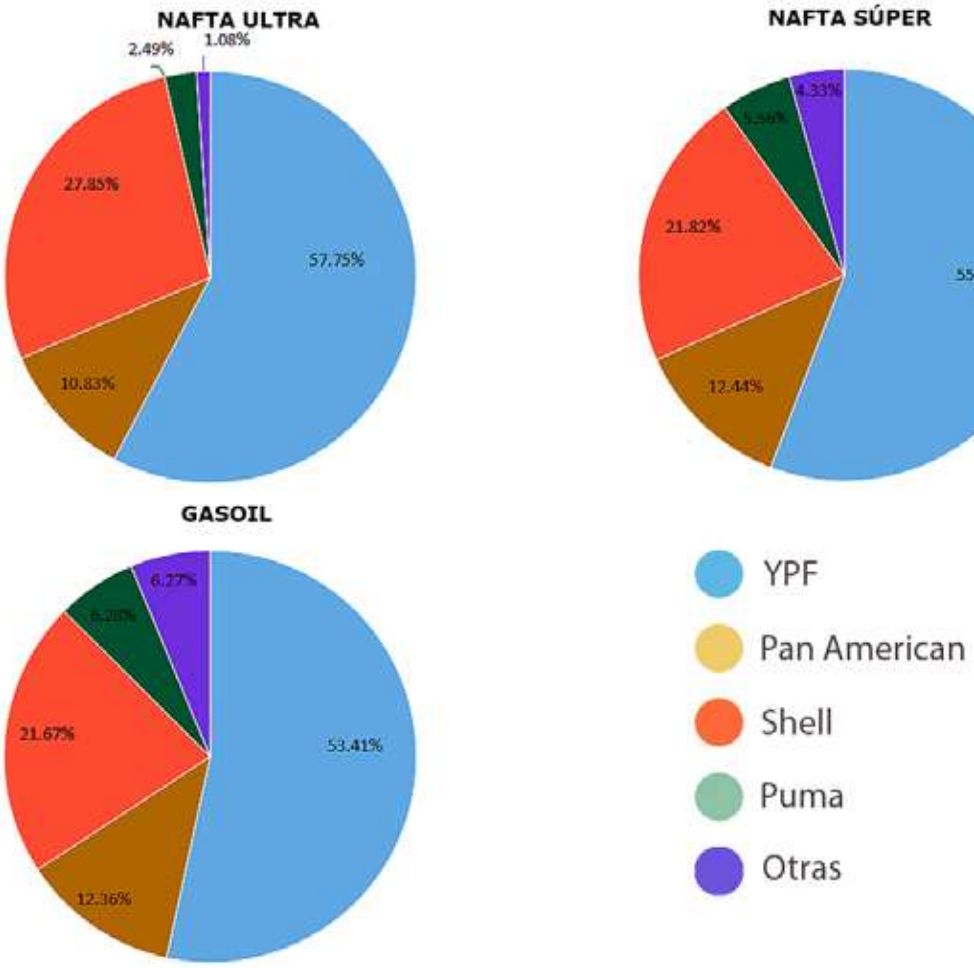




VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS (Años 2024/ 25) Metros cúbicos			
Mes	**Gas Oil**	**Nafta Grado 2 (Súper)**	**Nafta Grado 3 (Ultra)**
Septiembre - 24	577649	560311	175915
Octubre - 24	642531	619281	202146
Noviembre - 24	653767	612387	205931
Diciembre - 24	635392	642374	218089
Enero - 25	587979	616864	217369
Febrero - 25	552982	569906	198640
Marzo - 25	598305	612389	209730
Abril - 25	593170	577552	195092
Mayo - 25	626695	593384	202142
Junio - 25	609060	566717	195684
Julio - 25	635471	597198	215198
Agosto - 25	619413	591733	209203
Fuente: Secretaría de Energía			

Ventas de combustibles líquidos al mercado por petrolera

Fuente: Secretaría de Energía

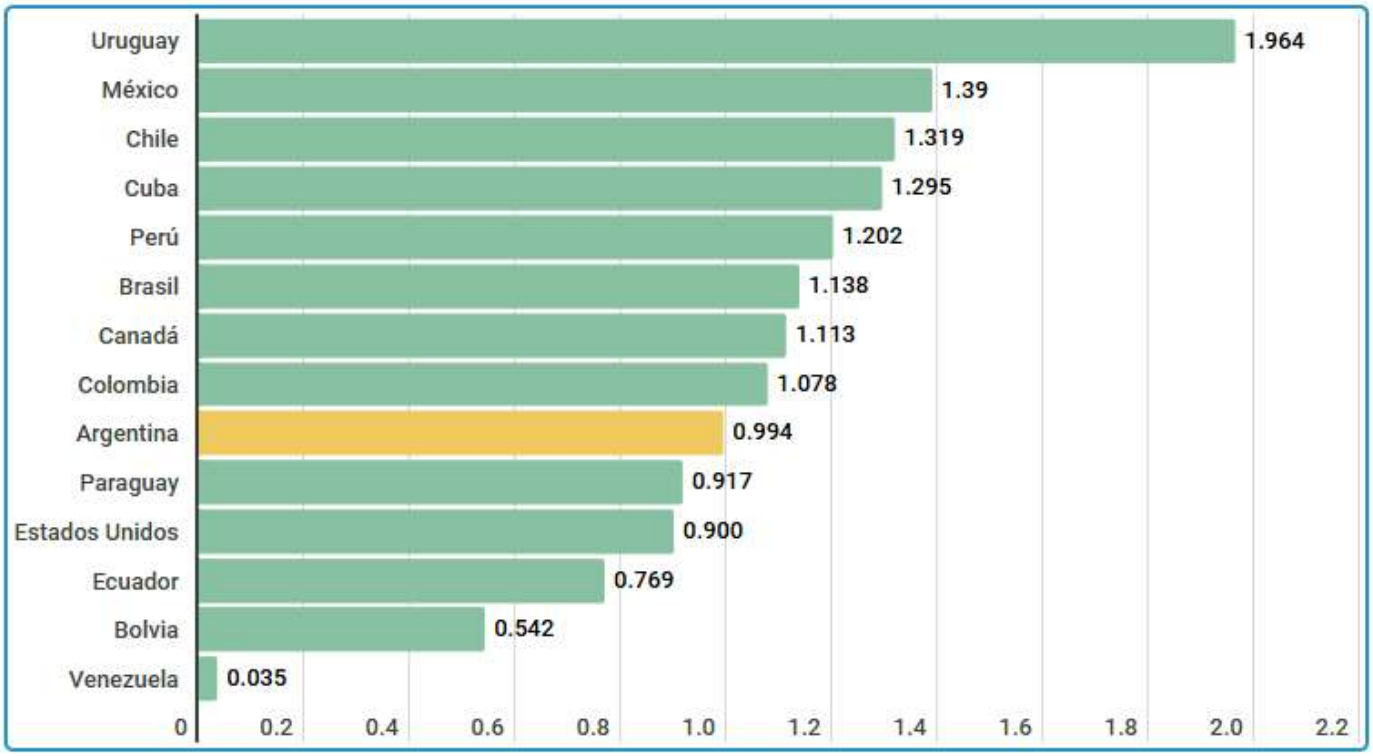


ESTACIONES DE SERVICIO POR BANDERA

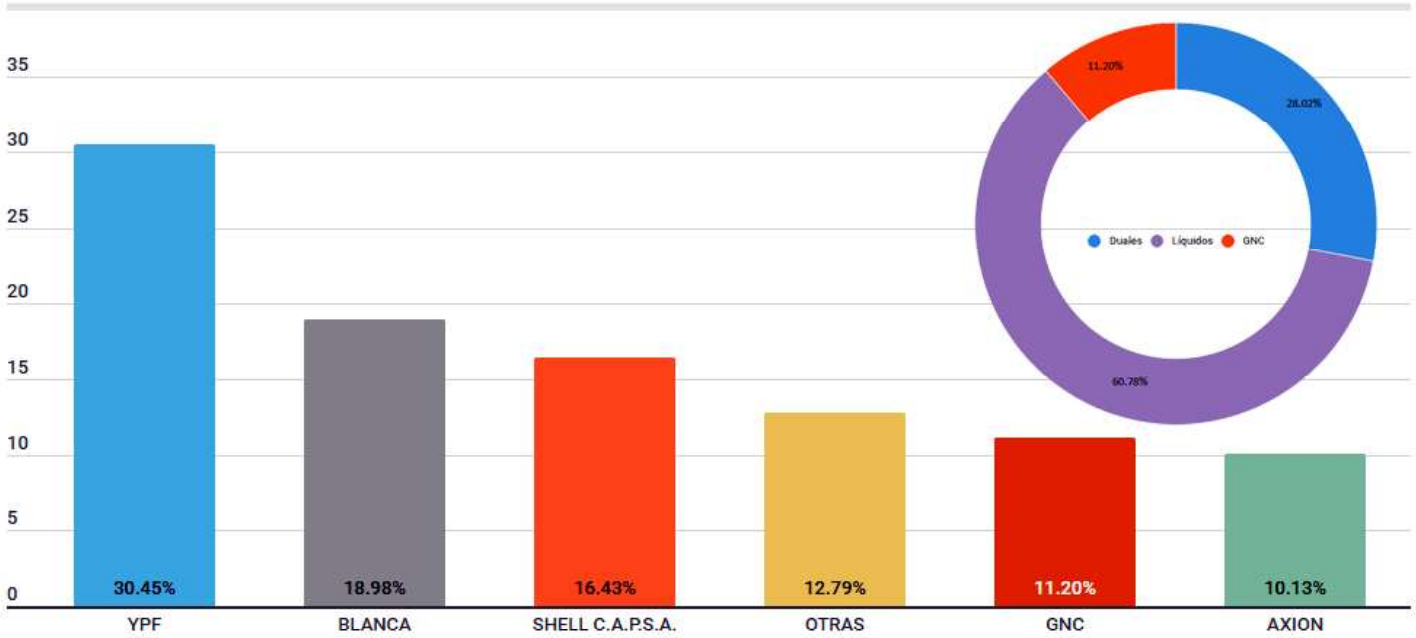
PROVINCIA	BANDERA											TOTALES
	AXION	BLANCA	DAPSA S.A.	GNC	GULF	OIL	PUMA	REFINOR	SHELL	YPF	VOY	
Buenos Aires	211	248	45	222	37		177		379	549	15	1883
Capital Federal	30	9	1	54	2		8		58	73	1	236
Catamarca	6	6	1	2			1	2	4	16		38
Chaco	12	19	8		1		4	2	22	33	1	102
Chubut	20	22		1			6			37		86
Cordoba	58	157	17	71	14		30		114	189	3	653
Corrientes	8	29	5	1			9		27	36		115
Entre Rios	24	79	6	32	5		21		43	55	1	266
Formosa	6	10	3						7	17		43
Jujuy	3	11		21			1	5	6	21		68
La Pampa	5	61		2			8		10	24	5	115
La Rioja	4	9	3					8	6	17		47
Mendoza	9	34	19	58	2	1	2		19	90		232
Misiones	19	9	4						25	49		105
Neuquen	8	6		9			8		8	42	1	82
Rio Negro	15	13		6			22		6	46	6	114
Salta	5	13		19				14	7	47		105
San Juan	5	17	1	11	3		5		7	32	1	82
San Luis	10	13	2	7	2		1		6	27		68
Santa Cruz	14	3								29		46
Santa Fe	50	200	23	41	15		34		85	121	3	572
Santiago del Estero	14	21	5	14	2		7	7	17	25		112
Tierra del Fuego	2	1		1						11		15
Tucumán	4	25	2	29	1			35	23	43	1	163
Totales	542	1015	145	599	84	1	344	73	879	1629	38	5349

Fuente: Secretaria de Energía - Tipo de negocio: Estación de Servicios - Canal de Comercialización: Al público - AÑO 2025

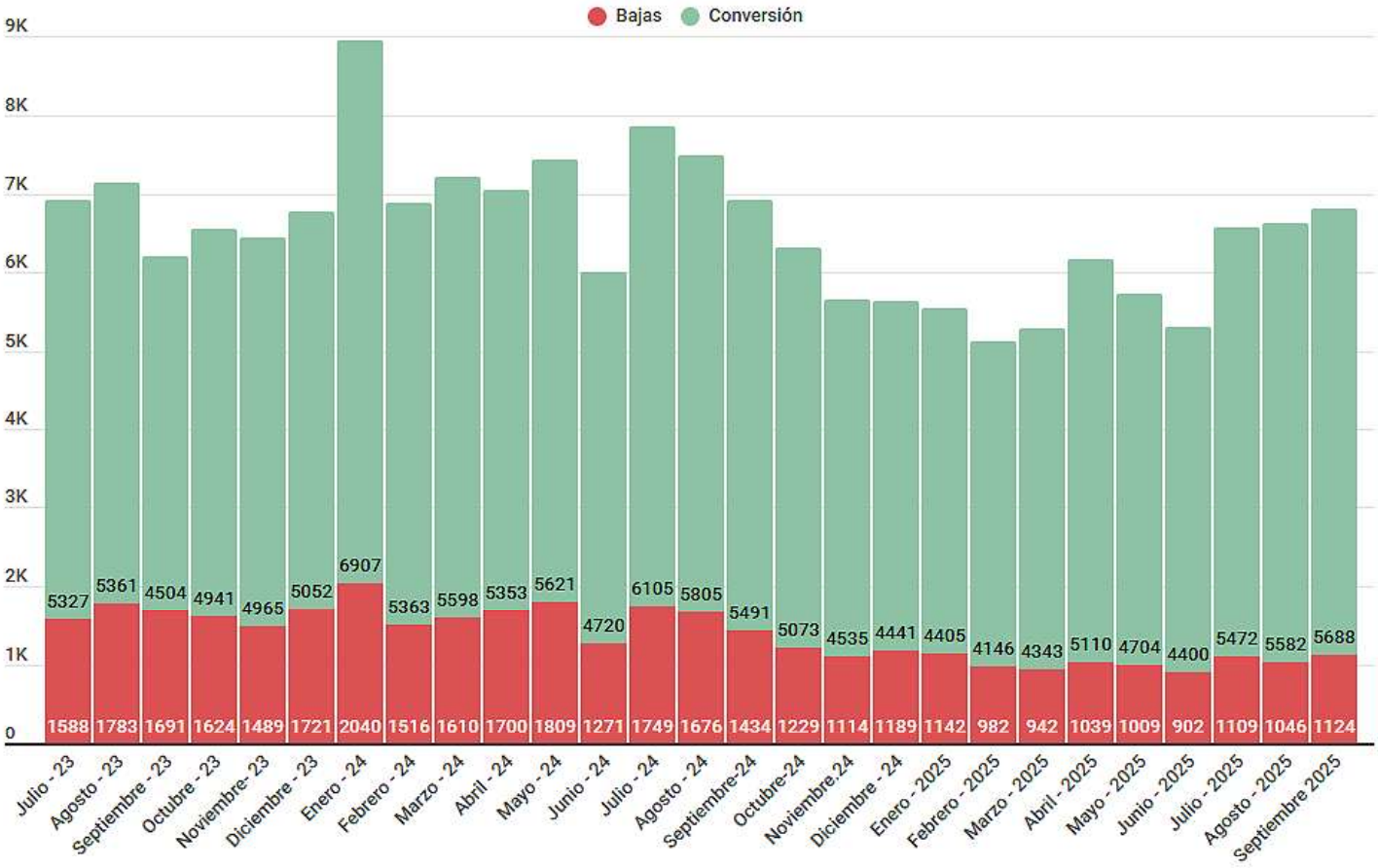
Litro de nafta a precio dólar



Estaciones de servicio por bandera



Relación Bajas - Conversiones



SUJETOS del SISTEMA de GNC

Septiembre 2025

Provincia	Vehiculos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	693648	890	64	22	390
Capital Federal	41594	99	11	4	46
Catamarca	8188	17	1	1	3
Chaco	247				
Chubut	791	1			1
Córdoba	247622	335	32	16	137
Corrientes	675	1			
Entre Ríos	33743	66	4	3	39
Formosa	131				
Jujuy	21174	39	4	3	12
La Pampa	2389	14	1	1	3
La Rioja	2453	10	1	1	1
Mendoza	98105	154	9	6	94
Misiones	186				
Neuquén	1633	10	1	1	2
Río Negro	4421	21	1	1	9
S. del Estero	16030	47	4	2	9
Salta	37077	58	4	3	14
San Juan	29023	45	2	2	18
San Luis	31177	31	3	3	9
Santa Cruz	214				
Santa Fe	120896	142	20	9	84
T. del Fuego	400	1			1
Tucumán	57290	103	5	5	17
Total País	1449107	2084	167	83	889

PECs: Productores de Equipos Completos
CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros
TdM: Talleres de Montaje

OPERACIONES de VEHICULOS a GNC

2024 / 2025

Mes	Bajas	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
oct-24	1229	5073	21697	101946	38587
nov-24	1114	4534	18331	93308	32979
dic-24	1189	4441	18546	116934	32987
ene-25	1142	4405	17181	90792	32047
feb-25	982	4146	13568	79749	25144
mar-25	942	4343	13379	87070	24314
abr-25	1039	5110	14389	97399	25014
may-25	1008	4704	12921	92658	22642
jun-25	902	4400	14805	87363	25682
jul-25	1109	5472	19544	104708	34047
ago-25	1046	5582	16366	97448	28897
sep-25	1124	5688	16743	98990	30750

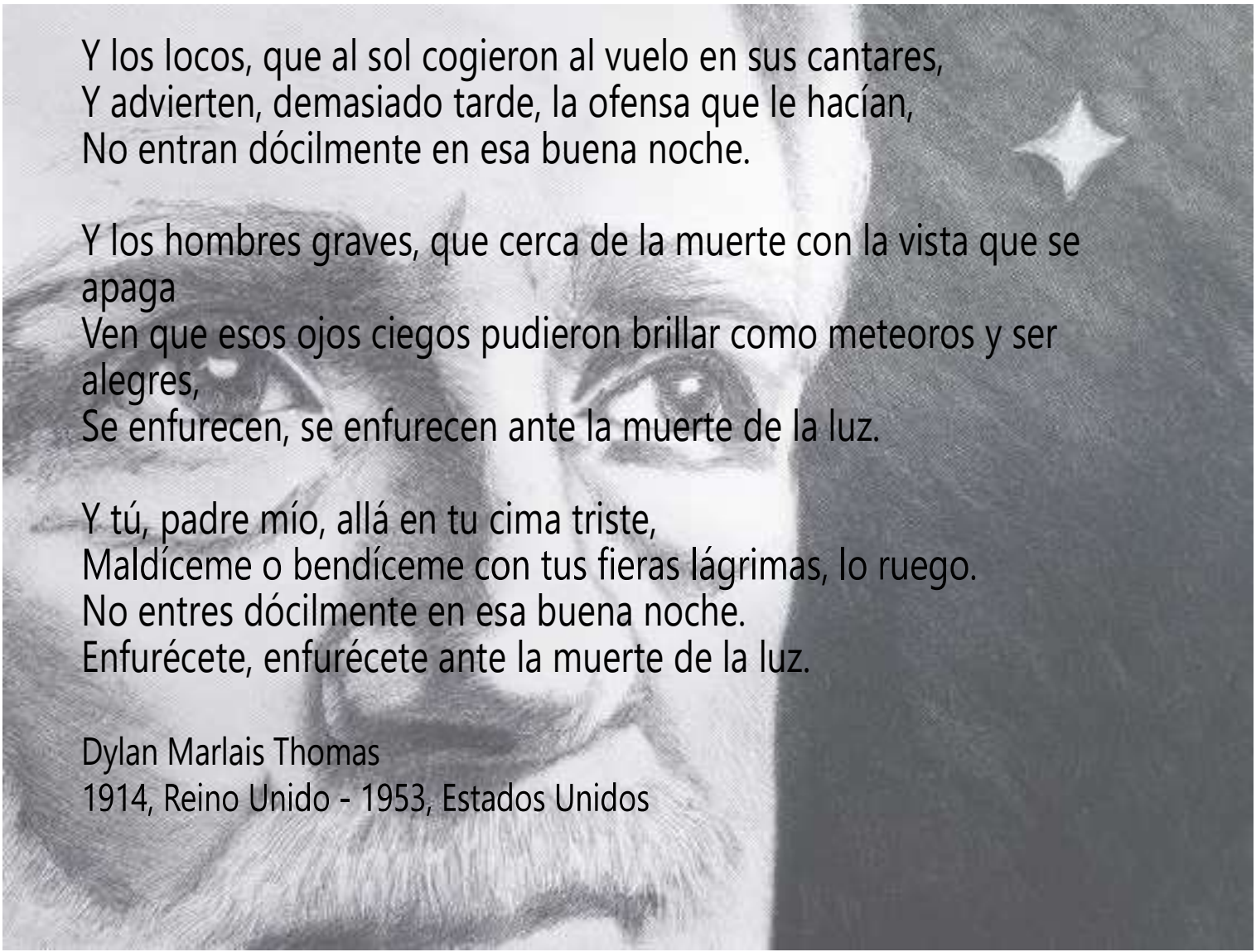
Fuente: ENARGAS

No entres dócilmente en esa buena noche

No entres dócilmente en esa buena noche,
Que al final del día debería la vejez arder y delirar;
Enfurécete, enfurécete ante la muerte de la luz.

Aunque los sabios entienden al final que la oscuridad es lo correcto,
Como a su verbo ningún rayo ha confiado vigor,
No entran dócilmente en esa buena noche.

Llorando los hombres buenos, al llegar la última ola
Por el brillo con que sus frágiles obras pudieron haber danzado en una verde bahía,
Se enfurecen, se enfurecen ante la muerte de la luz.



Y los locos, que al sol cogieron al vuelo en sus cantares,
Y advierten, demasiado tarde, la ofensa que le hacían,
No entran dócilmente en esa buena noche.

Y los hombres graves, que cerca de la muerte con la vista que se apaga
Ven que esos ojos ciegos pudieron brillar como meteoros y ser alegres,
Se enfurecen, se enfurecen ante la muerte de la luz.

Y tú, padre mío, allá en tu cima triste,
Maldíceme o bendíceme con tus fieras lágrimas, lo ruego.
No entres dócilmente en esa buena noche.
Enfurécete, enfurécete ante la muerte de la luz.

Dylan Marlais Thomas
1914, Reino Unido - 1953, Estados Unidos

EVOCA
GROUP

La empresa líder en fabricación de máquinas de café para fuera del hogar

GAGGIA
MILANO

Saeco

NECTA

MÁQUINAS PARA OFICINAS, VENDING Y HORECA

Profesional y Molinos. Súper automáticas. Vending. Oficinas grandes, medianas y pequeñas

Una solución para cada necesidad...

Av. Segurola 1837 (1407) CABA – Argentina info@evocagroup.com.ar +54 11 4639-4300

Evoca Sudamérica S.A. www.evocagroup.com

ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.

Acoplamientos rápidos y Válvulas esféricas

Surtidores

Filtros

Carreteles

Lubricación

Repuestos para surtidores

Medidores

Conectores rápidos y desconectores en seco

Bombas

Linternas

Accesorios para GNC

Brazo de carga

Telemedidores

Mangueras

Réplicas de surtidores antiguos

Accesorios para tanques y camiones cisternas

Pasta detectora de agua

11-4442-0112 - 4622-2853 / 5003 6826-5371

info@kefrenargentinasrl.com.ar
ventas@kefrenargentinasrl.com.ar

www.kefrenargentinasrl.com.ar